

**eSMART Technologies AG** ist ein im Jahr 2011 gegründetes Unternehmen, das aus der ETH Lausanne (École polytechnique fédérale de Lausanne, EPFL) hervorgegangen ist. Wir entwickeln intelligente Gebäudeautomatisierungssysteme für Wohn- und Arbeitsräume. Das durch eSMART in Zusammenarbeit mit der ETH Lausanne entwickelte System ermöglicht eine intelligente Verwaltung von Wohn- und Arbeitsräumen sowie die Messung und Kontrolle des Energieverbrauchs. Das System kommuniziert über die bestehenden Stromleitungen (Trägerfrequenzanlage TFA). Um in diesen Markt eintreten zu können, haben die Gründer und Ingenieure von eSMART eine eingebettete Elektronik wie auch Applikationen für iPhone, iPad und Android für die Verwaltung des Hauses oder der Wohnung vor Ort oder aus der Distanz konzipiert.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

**Technischer Verkaufsberater im Aussendienst (m/w)**  
**Verkaufsregion Zug / Luzern / Obwalden / Nidwalden / Uri / Schwyz / Glarus**

**Ihre Aufgaben :**

- Um die Kundenbedürfnisse optimal befriedigen zu können, setzen Sie bei der Akquisition von Aufträgen und der Konzeption von Lösungen zur Realisierung der Kundenwünsche Ihre fundierten Kenntnisse in der Gebäudetechnik zielgerichtet ein.
- Als Schnittstelle zwischen dem Auftraggeber und den Elektrikern stellen Sie während der Umsetzung die reibungslose Kommunikation (primär kommerzieller Belange) sicher.
- Ihr betriebswirtschaftliches Fachwissen bildet die Grundlage für die Konzeptionierung / exakte Kalkulation / Angebotserstellung und ermöglicht Ihnen eine realistische Einschätzung der Projekte.
- Dabei beraten und betreuen Sie unsere Wiederverkäufer und Direktkunden hinsichtlich der gesamten Produktpalette und sind für den reibungslosen Verkaufsprozess von der Bestellung bis zur Lieferung zuständig. Für den internen Bestellungsablauf werden Sie durch den Verkaufsinendienst und den After-Sales-Service unterstützt.
- Verkaufsregion: Zug, Luzern, Obwalden, Nidwalden, Uri, Schwyz, Glarus

**Ihr Profil :**

- Sie verfügen über solide Verkaufserfahrungen im Bereich technischer Produkte; Kenntnisse im Bereich Gebäudetechnik wären von Vorteil.
- Als kommunikationsstarke, dienstleistungsorientierte und verhandlungsstarke Persönlichkeit nehmen Sie die Interessen der Kunden und diejenigen des Arbeitgebers wahr.
- Gute Informatik-Kenntnisse sowie kaufmännisches und technisches Verständnis runden das Profil ab.
- Französisch- und/oder Englischkenntnisse wären von Vorteil.

### **Und das können wir Ihnen bieten:**

- Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle, selbständige und anspruchsvolle Tätigkeit in einem innovativen Arbeitsumfeld.
- Langfristige Entwicklungsperspektiven Ihrer Kompetenzen in einem stark wachsenden Bereich.

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung mit Foto, welche Sie an Herrn Fabrizio Lo Conte ([jobs@myesmart.com](mailto:jobs@myesmart.com)), vorzugsweise per E-Mail zustellen.

Diskretion ist für uns oberstes Gebot; deshalb behandeln wir auch Ihre Unterlagen unter Berücksichtigung dieses Grundsatzes. Für weitere Auskünfte steht Ihnen Herr Fabrizio Lo Conte unter der Telefonnummer 021 552 02 05 gerne zur Verfügung.

Webseite : [www.myesmart.com](http://www.myesmart.com)