Das im Jahr 2011 aus der „Eidgenössischen Technischen Hochschule Lausanne“ EPFL hervorgegangene Unternehmen **eSMART Technologies AG** entwickelt Systeme für intelligentes Management von Wohn- und Geschäftsgebäuden. Das eSMART-System basiert auf einem PLC-Kommunikationsnetz sowie auf Bordelektronik und Applikationen für Web und Android. Im Rahmen seiner zügigen Entwicklung sucht eSMART für seine Verkaufsabteilung einen:

Area Sales Manager (m/w)
Verkaufsgebiet: Bern Solothurn und Basel

Details :
Pensum: 100 %

Arbeitsort :
Kanton Bern, Solothurn und Basel

Vertrag :
Festanstellung

Eintrittsdatum :
sofort

Bewerbungsfrist :
26. Februar

Sie sind interessiert an dieser Stelle?
Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (CV, Anschreiben Zeugnisse und Diplome) per Email an :

Herr Jérôme Ramelet
jobs@myesmart.com
021 552 02 05

Ihr Aufgabengebiet :

Absatzförderung und Verkauf der eSMART-Lösung

- Entwicklung der Kundensegmente
  - Neukundengewinnung im Verantwortungsbereich;
  - Präsentation des eSMART-Systems vor Kunden;
  - Erteilung von technischen und praktischen Ratschlägen an Kunden;
  - Optimale Befriedigung von Kundenbedürfnissen;
  - Kundenbetreuung und Kundenbindungsmassnahmen.

- Projektbetreuung
  - Aktualisierung und Pflege des CRM (Besuche, Verträge, Angebote);
  - Unterstützung bei der ordnungsgemässen Abwicklung der Baustellen;
  - Teilnahme an Kundenevents.

- Erfüllung von administrativen Aufgaben
  - Presseverbindungen im Verantwortungsbereich;
  - Abfassung von Angeboten an Kunden;
  - Teilnahme und Reports während der wöchentlichen und monatlichen; Vertriebssitzungen.

Ihr Profil :

- Sie haben eine höhere technische oder kaufmännische Ausbildung. Ausbildung als Verkäufer (ein Plus);
- Eine Berufserfahrung von mindestens 3 Jahren im Verkauf, im Immobilienbereich (ein Vorteil);
- Kenntnisse in der Elektrotechnik (ein Plus);
- Sie bringen Kenntnisse der gängigsten Software mit (Excel, Word und PowerPoint);
- Deutsch ist Ihre Muttersprache, Sie haben weitere Kenntnisse in Französisch oder Englisch (ein Plus);
- Sie sind kommunikativ und schätzen den Kontakt mit Kunden. Sie können überzeugend auftreten und sind ein guter Verhandlungsführer;
- Sie besitzen einen Führerausweis und einen eigenen Wagen.

Ihre Perspektiven :

- Sie werden Teil eines auf Innovationen und technologische Neuheiten ausgerichteten Unternehmens;
- Sie arbeiten in einem jungen, dynamischen Team, das sich gern neuen Herausforderungen stellt;
- Sie arbeiten autonom und entwickeln Ihre Eigeninitiative.

eSMART Technologies AG
Chemin de Prévenoge 2
CH-1024 Ecublens

Jetzt bewerben