

**eSMART Technologies SA**, société issue en 2011 de l'EPFL développe des systèmes de gestion intelligente pour le domaine du bâtiment. Le système eSMART repose sur un réseau de communication CPL, de l'électronique embarquée et des applications Web et Android. Dans le cadre de son développement rapide, eSMART recrute pour son département *commercial* :

## Area Sales Manager (H/F) Région de vente : Vaud

**Taux d'activité :**

100%

**Lieu de travail :**

Canton de Vaud

**Type de contrat :**

Fixe

**Date d'entrée :**

De suite

**Ce poste vous intéresse ?**

Faites parvenir votre dossier de candidature complet (CV, lettre de motivation, certificats et diplômes) à :

**Jérôme Ramelet**

021 552 02 05

jobs@mysmart.com

**eSMART Technologies SA**

Chemin de Prévenoge 2

CH-1024 Ecublens

**Votre mission :**

Promouvoir et vendre la solution eSMART-building

- Développement de segments de clientèle
  - Acquisition de nouveaux clients dans son secteur d'activité ;
  - Présentations du système eSMART aux clients ;
  - Donner des conseils techniques et pratiques aux clients ;
  - Satisfaire de manière optimale les besoins des clients ;
  - Suivi et fidélisation de la clientèle.
- Suivi des projets
  - Mise à jour et suivi du CRM (visites, contrats, offres) ;
  - Aider le support au bon déroulement du chantier ;
  - Participation aux événements dédiés aux clients.
- Tâches administratives
  - Liens avec la presse dans le secteur d'activité ;
  - Rédaction d'offres aux clients ;
  - Participation et reporting lors des séances de vente hebdomadaires et mensuelles.

**Votre profil :**

- Vous disposez d'une formation supérieure technique ou commerciale. Formation de vendeur (un plus) ;
- Une expérience confirmée d'au moins 3 ans à la vente en externe, dans le domaine immobilier (un avantage) ;
- Connaissances en électricité (un plus) ;
- Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques (Excel, Word et PowerPoint) ;
- Français : langue maternelle et connaissances en allemand ou anglais (un plus) ;
- De nature communicative, vous appréciez le contact avec la clientèle. Vous savez être convainquant et bon négociateur ;
- Vous êtes au bénéfice d'un permis de conduire ainsi que d'une voiture.

**Vos perspectives:**

- Rejoindre une société tournée vers l'innovation et les nouvelles technologies;
- Travailler au sein d'une équipe jeune et dynamique aimant relever de nouveaux défis;
- Développer votre esprit d'initiative.

[Postuler maintenant](#)