

Das im Jahr 2011 aus der „Eidgenössischen Technischen Hochschule Lausanne“ EPFL hervorgegangene Unternehmen **eSMART Technologies AG** entwickelt Systeme für intelligentes Management von Wohn- und Geschäftsgebäuden. Das eSMART-System basiert auf einem PLC-Kommunikationsnetz sowie auf Bordelektronik und Applikationen für Web und Android. Im Rahmen seiner zügigen Entwicklung sucht eSMART für seine Verkaufsabteilung einen:

## **Technischer Verkaufsberater (m/w)** **Verkaufsgebiet: Luzern und Zug**

### **Details :**

Pensum: 100 %

### **Arbeitsort :**

Kanton Luzern und Zug  
(home office)

### **Vertrag :**

Festanstellung

### **Eintrittsdatum :**

sofort

### **Siesindinteressiertandieser Stelle?**

Bitte senden Sie uns  
Ihre Bewerbungsunterlagen  
(CV, Anschreiben  
Zeugnisse und Diplome)  
per Email an :

### **Frau Monica Banaco**

jobs@mysmart.com  
021 552 25 10

### **eSMART Technologies AG**

Lerzenstrasse 12  
CH-8953 Dietikon 1

### **Ihr Aufgabengebiet :**

Absatzförderung und Verkauf der eSMART-Lösung

- Entwicklung der Kundensegmente
  - Neukundengewinnung im Verantwortungsbereich;
  - Präsentation des eSMART-Systems vor Kunden;
  - Erteilung von technischen und praktischen Ratschlägen an Kunden;
  - Optimale Befriedigung von Kundenbedürfnissen;
  - Kundenbetreuung und Kundenbindungsmassnahmen.
- Projektbetreuung
  - Aktualisierung und Pflege des CRM (Besuche, Verträge, Angebote);
  - Unterstützung bei der ordnungsgemässen Abwicklung der Baustellen;
  - Teilnahme an Kundenevents.
- Erfüllung von administrativen Aufgaben
  - Presseverbindungen im Verantwortungsbereich;
  - Abfassung von Angeboten an Kunden;
  - Teilnahme und Reports während der wöchentlichen und monatlichen; Vertriebsitzungen.

### **Ihr Profil :**

- Sie haben eine höhere technische oder kaufmännische Ausbildung. Ausbildung als Verkäufer (ein Plus);
- Eine Berufserfahrung von mindestens 3 Jahren im Verkauf, im Immobilienbereich (ein Vorteil);
- Kenntnisse in der Elektrotechnik (ein Plus);
- Sie bringen Kenntnisse der gängigsten Software mit (Excel, Word und PowerPoint);
- Deutsch ist Ihre Muttersprache, Sie haben weitere Kenntnisse in Französisch oder Englisch (ein Plus);
- Sie sind kommunikativ und schätzen den Kontakt mit Kunden. Sie können überzeugend auftreten und sind ein guter Verhandlungsführer;
- Sie besitzen einen Führerausweis und einen eigenen Wagen.

### **Ihre Perspektiven :**

- Sie werden Teil eines auf Innovationen und technologische Neuheiten ausgerichteten Unternehmens;
- Sie arbeiten in einem jungen, dynamischen Team, das sich gern neuen Herausforderungen stellt;
- Sie arbeiten autonom und entwickeln Ihre Eigeninitiative.