

eSMART Technologies SA, société issue en 2011 de l'EPFL développe des systèmes de gestion intelligente pour le domaine du bâtiment. Le système eSMART repose sur un réseau de communication CPL, de l'électronique embarquée et des applications Web et Android. Dans le cadre de son développement rapide, eSMART recrute pour son département *commercial* :

Sales Manager New Buildings Suisse

Taux d'activité :

100%

Lieu de travail :

Ecublens

Type de contrat :

Fixe

Date d'entrée :

De suite

Ce poste vous intéresse ?

Faites parvenir votre dossier de candidature complet (CV, lettre de motivation, certificats et diplômes) à :

Jérôme Ramelet

021 552 25 10

jobs@mysmart.com

eSMART Technologies SA

Chemin de Prévenoge 2
CH-1024 Ecublens

Votre mission :

Promouvoir et vendre la solution eSMART-building

Gérer l'équipe de vendeurs pour le segment new buildings Suisse

- Développement de segments de clientèle
 - Acquisition de nouveaux clients dans son secteur d'activité ;
 - Présentations du système eSMART aux clients ;
 - Donner des conseils techniques et pratiques aux clients ;
 - Satisfaire de manière optimale les besoins des clients ;
 - Suivi et fidélisation de la clientèle.
- Suivi des projets
 - Mise à jour et suivi du CRM (visites, contrats, offres) ;
 - Aider le support au bon déroulement du chantier ;
 - Participation aux événements dédiés aux clients.
- Tâches administratives
 - Liens avec la presse dans le secteur d'activité ;
 - Rédaction d'offres aux clients ;
 - Organisation et participation et reporting lors des séances de vente hebdomadaires et mensuelles.
- Management
 - Reprise de la gestion et du suivi de l'équipe de vente new buildings Suisse après une année

Votre profil :

- Vous disposez d'une formation supérieure technique ou commerciale. Formation de vendeur et de management (un plus) ;
- Une expérience confirmée d'au moins 3 ans à la vente en externe, dans le domaine immobilier (un avantage) ;
- Vous avez déjà géré une équipe ;
- Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques (Excel, Word et PowerPoint) ;
- Français : langue maternelle et très bonnes connaissances en allemand ;
- Vous êtes au bénéfice d'un permis de conduire ainsi que d'une voiture.
- De nature communicative, vous appréciez le contact avec la clientèle. Vous savez être convainquant et bon négociateur ;

Vos perspectives:

- Rejoindre une société tournée vers l'innovation et les nouvelles technologies ;
- Travailler au sein d'une équipe jeune et dynamique aimant relever de nouveaux défis ;
- Développer votre esprit d'initiative.



**Cliquez ici
pour postuler**