

Das im Jahr 2011 aus der „Eidgenössischen Technischen Hochschule Lausanne“ EPFL hervorgegangene Unternehmen eSMART Technologies AG entwickelt Systeme für intelligentes Management von Wohn- und Geschäftsgebäuden. Das eSMART-System basiert auf einem PLC-Kommunikationsnetz sowie auf Bordelektronik und Applikationen für Web und Android. *Im Rahmen seiner zügigen Entwicklung sucht eSMART für seine Vertriebsabteilung einen:*

Team Leader

New Buildings Deutschschweiz

Pensum:

100%

Arbeitsort:

Zürich

Vertrag:

Festanstellung

Eintrittsdatum:

sofort

Sie sind interessiert an dieser Stelle? Bitte

senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (CV, Anschreiben, Zeugnisse und Diplome) per Email an:

Monica Banaco

021 552 25 10

jobs@mysmart.com

eSMART Technologies AG

Lerzenstrasse 12

Postfach 301

CH-8953 Dietikon 1



Ihr Aufgabengebiet:

Absatzförderung und Verkauf der eSMART-Lösung
Leitung eines Verkaufsteams für das Segment New Buildings
Deutschschweiz

- Entwicklung der Kundensegmente
 - Neukundengewinnung im Verantwortungsbereich
 - Präsentation des eSMART-Systems vor Kunden
 - Erteilung von technischen und praktischen Ratschlägen an Kunden
 - Optimale Befriedigung von Kundenbedürfnissen
 - Kundenbetreuung und Kundenbindungsmassnahmen
- Projektbetreuung
 - Aktualisierung und Pflege des CRM (Besuche, Verträge, Angebote)
 - Unterstützung bei der ordnungsgemässen Abwicklung der Baustellen
 - Teilnahme an Kundenevents
- Administrative Aufgaben
 - Presseverbindungen im Verantwortungsbereich
 - Abfassung von Angeboten an Kunden
 - Organisation und Teilnahme sowie Reports der wöchentlichen und monatlichen Vertriebsitzungen
- Management
 - Übernahme der Leitung und des Managements des Verkaufsteams New Buildings Suisse nach einem Jahr

Ihr Profil:

- Sie haben eine höhere technische oder kaufmännische Ausbildung. Ausbildung als Verkäufer und Manager (ein Plus)
- Eine fundierte Berufserfahrung von mindestens **3 Jahren** im Verkauf, im Immobilienbereich (ein Vorteil)
- Sie haben bereits ein Team geleitet
- Sie bringen Kenntnisse der gängigsten Software mit (Excel, Word und PowerPoint)
- Deutsch: Muttersprache und sehr gute Kenntnisse der Französischen Sprache
- Sie besitzen einen Führerausweis und einen eigenen Wagen
- Sie sind kommunikativ und schätzen den Kontakt mit Kunden. Sie können überzeugend auftreten und sind ein guter Verhandlungsführer

Ihre Perspektiven:

- Sie werden Teil eines auf Innovationen und technologische Neuheiten ausgerichteten Unternehmens.
- Sie arbeiten in einem jungen, dynamischen Team, das sich gern neuen Herausforderungen stellt.
- Sie arbeiten autonom und entwickeln Ihre Eigeninitiative.

**Klicken Sie hier, um
sich zu bewerben!**