

Das im Jahr 2011 aus der „Eidgenössischen Technischen Hochschule Lausanne“ EPFL hervorgegangene Unternehmen eSMART Technologies AG entwickelt Systeme für intelligentes Management von Wohn- und Geschäftsgebäuden. Das eSMART-System basiert auf einem PLC-Kommunikationsnetz sowie auf Bordelektronik und Applikationen für Web und Android. *Im Rahmen seiner zügigen Entwicklung sucht eSMART für seine Vertriebsabteilung einen:*

## **Team Leader**

### **New Buildings Zürich**

#### **Pensum:**

100%

#### **Arbeitsort:**

Zürich

#### **Vertrag:**

Festanstellung

#### **Eintrittsdatum:**

sofort

#### **Sie sind interessiert an dieser Stelle?** Bitte

senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (CV, Anschreiben, Zeugnisse und Diplome) per Email an:

#### **Monica Banaco**

021 552 25 10

jobs@mysmart.com

#### **eSMART Technologies AG**

Lerzenstrasse 12

Postfach 301

CH-8953 Dietikon 1



Ihr Aufgabengebiet:

Absatzförderung und Verkauf der eSMART-Lösung  
Leitung eines Verkaufsteams für das Segment New Buildings Zürich und Umgebung

- Entwicklung der Kundensegmente
  - Neukundengewinnung im Verantwortungsbereich
  - Präsentation des eSMART-Systems vor Kunden
  - Erteilung von technischen und praktischen Ratschlägen an Kunden
  - Optimale Befriedigung von Kundenbedürfnissen
  - Kundenbetreuung und Kundenbindungsmassnahmen
- Projektbetreuung
  - Aktualisierung und Pflege des CRM (Besuche, Verträge, Angebote)
  - Unterstützung bei der ordnungsgemässen Abwicklung der Baustellen
  - Teilnahme an Kundenevents
- Administrative Aufgaben
  - Presseverbindungen im Verantwortungsbereich
  - Abfassung von Angeboten an Kunden
  - Organisation und Teilnahme sowie Reports der wöchentlichen und monatlichen Vertriebsitzungen
- Management
  - Übernahme der Leitung und des Managements des Verkaufsteams New Buildings Zürich und Umgebung nach einem Jahr

#### **Ihr Profil:**

- Sie haben eine höhere technische oder kaufmännische Ausbildung. Ausbildung als Verkäufer und Manager (ein Plus)
- Eine fundierte Berufserfahrung von mindestens **3 Jahren** im Verkauf, im Immobilienbereich (ein Vorteil)
- Sie haben bereits ein Team geleitet
- Sie bringen Kenntnisse der gängigsten Software mit (Excel, Word und PowerPoint)
- Deutsch: Muttersprache und gute Kenntnisse der Französischen Sprache (ein Vorteil)
- Sie besitzen einen Führerausweis und einen eigenen Wagen
- Sie sind kommunikativ und schätzen den Kontakt mit Kunden. Sie können überzeugend auftreten und sind ein guter Verhandlungsführer

#### **Ihre Perspektiven:**

- Sie werden Teil eines auf Innovationen und technologische Neuheiten ausgerichteten Unternehmens.
- Sie arbeiten in einem jungen, dynamischen Team, das sich gern neuen Herausforderungen stellt.
- Sie arbeiten autonom und entwickeln Ihre Eigeninitiative.

**Klicken Sie hier, um  
sich zu bewerben!**