

Das im Jahr 2011 aus der „Eidgenössischen Technischen Hochschule Lausanne“ EPFL hervorgegangene Unternehmen **eSMART Technologies AG** entwickelt Systeme für intelligentes Management von Wohn- und Geschäftsgebäuden. Das eSMART-System basiert auf einem PLC-Kommunikationsnetz sowie auf Bordelektronik und Applikationen für Web und Android. Im Rahmen seiner zügigen Entwicklung sucht eSMART für seine *Verkaufsabteilung* einen:

Technischer Verkaufsberater (m/w) **Verkaufsgebiet : Zürich**

Pensum : 100 %

Arbeitsort :

Kanton Zürich
(home office)

Vertrag :

Festanstellung

Eintrittsdatum :

sofort

Sie sind interessiert an dieser Stelle?

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (CV, Anschreiben Zeugnisse und Diplome) per Email an :

Frau Monica Banaco

021 552 25 10

jobs@mysmart.com

eSMART Technologies AG

Lerzenstrasse 12

CH-8953 Dietikon 1



Ihr Aufgabengebiet :

Absatzförderung und Verkauf der eSMART-Lösung

- Entwicklung der Kundensegmente
 - Neukundengewinnung im Verantwortungsbereich
 - Präsentation des eSMART-Systems vor Kunden
 - Erteilung von technischen und praktischen Ratschlägen an Kunden
 - Optimale Befriedigung von Kundenbedürfnissen
 - Kundenbetreuung und Kundenbindungsmassnahmen
- Projektbetreuung
 - Aktualisierung und Pflege des CRM (Besuche, Verträge, Angebote)
 - Unterstützung bei der ordnungsgemässen Abwicklung der Baustellen
 - Teilnahme an Kundenevents
- Erfüllung von administrativen Aufgaben
 - Presseverbindungen im Verantwortungsbereich
 - Abfassung von Angeboten an Kunden
 - Teilnahme und Reports während der wöchentlichen und monatlichen; Vertriebssitzungen



Ihr Profil :

- Sie haben eine höhere technische oder kaufmännische Ausbildung. Ausbildung als Verkäufer (ein Plus)
- Eine Berufserfahrung von mindestens 3 Jahren im Verkauf, im Immobilienbereich (ein Vorteil)
- Kenntnisse in der Elektrotechnik (ein Plus)
- Sie bringen Kenntnisse der gängigsten Software mit (Excel, Word und PowerPoint)
- Deutsch ist Ihre Muttersprache, Sie haben weitere Kenntnisse in Französisch oder Englisch (ein Plus)
- Sie sind kommunikativ und schätzen den Kontakt mit Kunden. Sie können überzeugend auftreten und sind ein guter Verhandlungsführer
- Sie besitzen einen Führerausweis und einen eigenen Wagen



Ihre Perspektiven :

- Sie werden Teil eines auf Innovationen und technologische Neuheiten ausgerichteten Unternehmens
- Sie arbeiten in einem jungen, dynamischen Team, das sich gern neuen Herausforderungen stellt
- Sie arbeiten autonom und entwickeln Ihre Eigeninitiative

Sie suchen nach einer neuen Herausforderung?

**Klicken Sie hier,
um sich zu bewerben !**

